

攻坚进行时

芒康县木许乡群众依靠葡萄和蜂蜜产业富了起来——

产业扶到户 致富有门路

本报记者 陈志强

木许乡位于芒康县南部，距离县城142公里，平均海拔2200米。它坐落于澜沧江边，与云南省德钦县佛山乡隔江相望。

木许乡的优势和劣势清晰可见。劣势是作为纯农业乡，人均耕地约0.75亩；林地面积大，但林下资源的采集收入几乎为零；农业仍处于传统农业，以青稞、小麦、玉米为主，缺乏经济作物。

优势是紧靠云南，海拔低，澜沧江边，地域优势、气候优势十分明显。

如何扭转劣势，变地域优势、气候优势为资源优势，是当时木许乡党委、乡政府面前的一道难题。

长期以来，木许乡因人多地少，大多数劳动力在致富带头人的带领下外出务工。据统计，外出务工的村民占全乡劳动力的90%以上，剩下不到10%的劳动力及妇女、老人、小孩。

如何带动留在乡里的群众也是摆在乡党委、政府面前的一道难题。

除了发展非密集劳动力、投入少、见效快、风险低的特色产业，别无他路。

俗话说，机会是留给有准备的人的。木许乡的地域优势，赋予了它得天独厚的气候。澜沧江穿境而过，峡谷深切造就了干热的河谷气候，这种气候特别适合种植

“黑珍珠”。

成立于2009年的西藏芒康县藏东珍宝酒业有限公司，主要经营葡萄酒酿造及销售，给木许乡带来了发展葡萄产业的优势。

2013年，木许乡在县农业农村局的大力支持下，依托区域优势、资源优势并结合市场行情、贫困户自身能力，通过“政府扶持+农户种植+企业收购”的运营模式，大力发展见效快、收益稳定的特色种植产业“黑珍珠”酿酒葡萄，并与西藏芒康县藏东珍宝酒业有限公司签订了收购合同。

接下来的重点是，如何让种植青稞、小麦、玉米的传统思想较重的农户，转型农作物，在耕地里种植葡萄。

这不是一件轻而易举的事，也不是两三天动员就可以让农户接受的。

为了让更多的群众参与种植葡萄，木许乡木许村村委会主任格桑次仁率先作示范，在自家的全部耕地上种植葡萄，并拿到了第一笔补偿金。

随后，木许乡的其他农牧民党员也依次加入了种植葡萄产业。在示范带动下，群众开始陆续报名登记种植葡萄。截至2019年，全乡葡萄种植亩数共计1019.29亩，种植户数211户1251人。

“无工不富”，如果没有像样的产

业，脱贫致富无异于水中月镜中花。只有把葡萄产业做大做强，才能实现增收脱贫。

在精准扶贫工作中，木许乡结合“三基”建设，充分发挥边界党建的作用，与佛山乡互鉴互促。邀请佛山乡“田秀才”，把葡萄种植技术传授给木许乡群众，从课堂到实践操作，从葡萄冬季管理到秋季管理，把每一阶段分时段如何管理一一讲述给群众。

用建档立卡贫困户向巴德勒的话来说：“把青稞种植人变成葡萄种植人，把贫困户转变成脱贫户。”2015年，识别为建档立卡贫困户时，他家人均收入不足2300元，如今仅葡萄收入就达3万元以上。

据统计，木许乡2019年葡萄总产量354034.9公斤，总收入178万余元，种植户户均增收8389.45元。

除了发展葡萄产业，木许乡还盯上了蜜蜂养殖业。

木许乡有一定的养蜂历史，虽然养蜂能带来不少收益，但是部分群众不转变观念，对养蜂产业有一定的偏见。

为了打消群众对蜜蜂养殖的偏见，木许乡各村“两委”班子在乡党委、政府的坚强领导下，积极深入各村海拔高一点的村民小组中，引导群众积极参与蜜蜂养殖。

为鼓励村民积极参与，乡政府除投资购买蜂箱外，还聘请当地养蜂能手次仁等人，现场指导养蜂技能，并且把养殖风险评估数据、市场前景等一一作了详细宣传。

自2013年来，在木许乡及各村“两委”班子不断说服及鼓动下，全乡蜜蜂养殖户年年增多。且在木许乡党委、政府每年定期指导下，蜜蜂养殖户养蜂技能不断提高，每年蜂蜜产量也不断增加。

立足“政府扶持+养殖户养殖+企业收购”的运营模式，木许乡积极与重庆尘外藏家蜂蜜有限公司联系，拓宽销路。2019年，仅通过重庆尘外藏家蜂蜜有限公司收购的蜂蜜，蜂蜜农收入就达到36万余元。其中，建档立卡贫困户20户，户均增收5107.2元，尚未包含蜜蜂养殖户自销收入。

目前，木许乡的蜂蜜产量远远不够市场需求，为提高蜜蜂养殖户产蜜量，重庆尘外藏家蜂蜜有限公司承诺，每年定期给养殖户指导培训，并捐赠了部分蜜蜂养殖设备。

下一步，木许乡将继续做好产业脱贫政策宣传工作，让群众持续转变观念，转型农作物种植葡萄、康巴蜜桔、苹果等经济林木，大力发展旅游业、养殖业，走产业脱贫致富路。

本
报
记
者
万
靖

脱贫攻坚“排头兵”——记聂荣县桑荣乡绰雄村致富带头人罗桑

“桑荣乡绰雄村的老党员罗桑，一直默默奋斗在脱贫攻坚一线，在曾经的经济贫困村、资源穷村、人口小村绰雄村，用心用情帮扶就困。自脱贫攻坚工作开展以来，作为一名普普通通的牧民，他捐款捐畜累计11万余元，尽自己所能带动村里建档立卡贫困户脱贫摘帽，先后获得‘致富带头人奖’、脱贫攻坚‘突出贡献奖’等荣誉。”在聂荣县扶贫办主任高世引荐下，记者一行来到绰雄村罗桑家，了解这位致富带头人的扶贫事迹。

聂荣县桑荣乡绰雄村位于聂荣县中西部，2015年底全村78户318人，脱贫攻坚初始，经精准识别贫困户24户81人，贫困户占全村人数的30%。

当时，罗桑家中只有2名劳动力，还供养着3名大学生，全家收入单纯依靠放牧，生活很拮据，但他从未想过让孩子辍学，“再苦不能苦孩子，再穷不能穷教育”，肩上有重担，心中有责任，即使在寒冷的冬季，罗桑也总是迎着凛冽的寒风坚守在草原上。

虽然自家的经济压力较大，但有着大爱的罗桑对身边人的生活也很关心，“和以前相比，我们家的日子好太多了，这些变化都离不开党和人民的帮助，要不是国家的好政策，我可能还得饿肚子，我的孩子们也可能上不了学，看到别人生活困难，我心里很难受，我想让身边的人都过上好日子”。

在2015年底脱贫攻坚工作全面启动时，罗桑开始了他的帮扶之路。在得知有的贫困户致贫原因是缺乏牲畜后，他毫不犹豫地在家中为数不多的牲畜中捐出3头牦牛给贫困户，并鼓励贫困户，“穷不可怕，可怕的是习惯，有困难找我，虽然我不富裕，但只要你们开口我就会想办法帮助你们，我就是你们的家人”。

脱贫攻坚正式开始以后，罗桑干劲更足、热情更高，在脱贫收入核实时，他主动认领了一户脱贫难度较大的建档立卡贫困户作为帮扶对象。

“人民选我当干部，我要全心为人民”，作为“双联户”联户长的罗桑还总是打趣地说，“不要拿联户长不当村干部，联户增收、联户平安，每样都很重要。”就这样，他又向本村的建档立卡贫困户捐助了3头牦牛。在罗桑的倾情帮助下，2016年核算时，罗桑对口帮扶的建档立卡贫困户率先实现了“两不愁、三保障”，达到了脱贫标准。

脱贫攻坚进入攻坚期，走村入户成为罗桑日常生活的一部分，在泥泞道路上、在风雪中、在草原地头随处可见他单薄的身影。50多岁的他由于操劳，脊背日益佝偻，腿脚不再灵活，但他的目标确定，他想让村民早日脱贫致富，过上好日子。任何风雨都没能动摇他的决心，小小的笔记本上写满了走访时各家各户的现状，哪家收入低来源少、哪家劳动力多需就业、哪家草场可养殖等等，全都写在纸上、记在心头。

为改变贫困户“等靠要”思想，解决贫困户剩余劳动力就业问题，2017年，罗桑作为一名“四讲四爱”宣讲员活跃在基层，在引导群众树立就业脱贫观念的同时，他主动对接项目建设施工方，多次沟通协调，输送10名村民投工投劳，创收15万元；为解决贫困户经济基础薄弱问题，罗桑号召村里富裕户积极投入脱贫攻坚第一线，开展了以“邻里守望、关爱互助”为主题的帮扶活动，将捐助的7头牦牛分发给建档立卡贫困户育肥，提高了建档立卡贫困户的经济基础，实现了可持续增收；在“四讲四爱”群众教育实践活动深入开展之际，他主动捐助1500斤青稞、3箱菜籽油给3名残疾人士，为他们提供了生活保障；为解决自然村道路出行难问题，在道路维修经费不足时，罗桑又一次带领本村富裕群众开展捐款行动……

“一日入党，终身奉献。”罗桑将自己的满腔热血完全投入到了脱贫攻坚工作中。在2018年乡政府组织的以“神圣国土守护者、幸福家园建设者”为主题的捐款活动中，罗桑果断捐出51只绵羊给全乡建档立卡贫困户，为助推全乡脱贫攻坚奉献自己的力量，也赢得了无数好评。

2018年底绰雄村实现全部脱贫，群众的生活越来越好，罗桑脸上的笑容多了，话也多了起来，他说要继续带领乡亲们奔跑在小康路上。

脱贫一线

巴青县

开展脱贫攻坚工作督导检查

本报那曲电(记者 万靖)按照《关于开展脱贫攻坚实地督查实施方案》要求，近期，巴青县脱贫攻坚指挥部、扶贫办工作组深入10个乡镇，通过实地察看、访谈座谈、查阅资料等方式对各乡镇脱贫攻坚领域问题整改情况、“五大”工作、边缘户动态监测及帮扶情况、拆旧复垦和“十四五”规划及2021年扶贫开发项目申报等工作进行了督导检查。

督查组对发现的问题现场进行了反馈，要求各乡镇提高政治站位，强化责任担当，限时整改到位，着力解决脱贫攻坚“最后一公里”问题，全面巩固脱贫攻坚成效，确保同全国一道同步迈入小康社会。

据悉，自2019年底，巴青县贫困人口全部脱贫，贫困村(居)全部退出以来，各乡镇严格按照“四不摘”、巩固提升要求开展各项工作，脱贫攻坚工作有效推进。

西藏长荣娜秀制衣有限公司

坚持产教融合 助力脱贫攻坚

本报那曲电(记者 万靖)2019年12月，西藏长荣娜秀制衣有限公司积极响应浙江产业援藏号召落地那曲市比如县，坚持产教融合，有效助力扶贫工作。

该公司贯彻校企合作结合，致力于产业工人培训，在比如县职校内开设服装设计专业班，截至目前，已进行了300人次的农牧民服装技能培训；该公司还紧跟电商发展潮流，开展岗位技能培训，对17名大学毕业生先后进行电商卖手、电商美工、物流配送以及售后服务等技能培训。培训结束后，录用了13名学员，解决了他们的就业问题。在发展的同时，该公司不忘肩负社会责任，在录用的75个缝制产业工人中，包括孤儿2名、贫困户9名。

下一步，该公司将不断扩大产能规模，在职校内持续开设服装设计班，在内地技师进行服装技能培训基础上，引进具备“教师资格证、本科文凭毕业证”双证的文化课老师进行授课，全面助力比如县经济高质量发展。



索多西辣椒产于芒康县索多西乡。2007年，芒康县通过扶持当地民营企业，成立了西藏农牧业龙头企业芒康县绿野食品有限责任公司，以“公司+基地+农户”经营模式，探索出了“六个统一”辣椒工艺化生产流程。截至目前，芒康县种植索多西辣椒达2000亩，2019年产量达1500吨，实现产值500余万元，带动种植户246户1776人增收，户均增收2.5万余元，其中建档立卡贫困户104户606人。

图为群众收获辣椒后的喜悦。

本报记者 陈志强 摄

索多西辣椒种植——让日子“红”起来

心系群众的“书记”

本报记者 陈志强

“再见。”
“再见，书记。”
忙完一天的工作，赤列旺堆告别群众，拖着一瘸一拐的腿走在回家的路上，在夕阳的映射下，他的身躯却显得更加高大。

时间拨回到2012年12月15日，时任八宿县瓦乡党委书记的赤列旺堆在和同事到村里兑现惠民资金途中遭遇山体塌方，他全身多处粉碎性骨折，从此左腿残疾。

赤列旺堆出生于1972年，1995年参加工作。参加工作后，他一直工作在基层，先后在然乌镇、瓦乡、林卡乡担任司法特派员、政府乡长、党委书记等职务。2016年4月，因其身份为聘用干部，组织决定按规定将其调整到林卡乡冷宜村担任村党支部书记，兼任驻村工作队队长。对此，他没有任何怨言，坚决服从组织安排。

在瓦乡工作的13年，赤列旺堆一心为群众，骑马翻山走遍每个自然村。哪村哪户家里几个人、几头牛、几亩地、收入如何，他都如数家珍。

“对群众总是笑呵呵的，对干部要求非常严格。”赤列旺堆以前的同事这样评价他。

而群众对他的称呼都是“书记”。
与“夏里三乡(夏里乡、拥巴乡、瓦巴乡)”群众同吃同住同劳动十几年的赤列旺堆，在干好冷宜村党支部书记各项工作的同时，仍然心系“夏里三乡”群众。当他得知政府计划对“夏里三乡”实施整乡搬迁的消息后欣喜万分，立即向组织请求加入到易地扶贫搬迁的工作中去。

他说：“我在‘夏里三乡’工作时间长，群众基础好，他们也信任我，做群众工作我在行。别看我腿瘸了，干一点工作还是没有问题的。趁现在还能贡献自己的力

量，只要组织需要，我随时可以上。”

2017年，考虑到赤列旺堆工作经验丰富、威望高，组织决定让他兼任县易地扶贫搬迁专项组副组长。“夏里三乡”群众世代都生活在故土，部分年迈老人恋土情节较浓，对整乡搬迁存在抵触情绪。

赤列旺堆主动请缨，带着组织重托，再次回到他工作了十几年的“夏里三乡”。在进村入户宣讲过程中，他逐一入户与不愿搬迁的老年人拉家常、讲政策、谈搬迁后的美好生活。群众一看是阔别多年的老书记回来了，顾虑也便消除了一大半。最终在专项组的共同努力下，“夏里三乡”群众在较短的时间内全部自愿签署了搬迁协议。

2018年，“夏里三乡”搬迁工作开始启动。搬迁人数多、路途远，途中极易出现各种突发状况，赤列旺堆主动承担重任。

他说：“路途我熟悉，我来护送群众搬迁，保证完成任务。”

在认真分析研究路况后，赤列旺堆协调各方力量，制定完善的搬迁计划和应急预案，前后11次往返“夏里三乡”，安全的将470多户2600多名群众搬到了八宿县乃然易地扶贫安置点。

搬迁后，群众生产生活发生了很大变化，煤气、电器、抽水马桶、宽敞明亮的楼房等对他们来说都是稀罕物，对这些“洋玩意”的使用，成了群众的大难题。

为此，赤列旺堆和其他同事经常深入群众家中，不厌其烦地手把手教群众如何使用煤气、电视机、电饭煲、电磁炉、抽油烟机、洗衣机、抽水马桶。

搬到新家后，群众环保意识不强，没养成主动打扫卫生的习惯。他就从小事做起，主动带头捡垃圾、扫地、给树木浇水。

两年时间过去了，“夏里三乡”搬迁群众在赤列旺堆的影响下已经养成了很好的生活习惯并一直保持至今。

2019年，八宿县西巴易地扶贫安置点项目全部完工，赤列旺堆再次挑起涉及全县11个乡镇600多户群众的搬迁重任，并以饱满的热情、严谨的工作态度工作至今。